



Hexanity

# PERUN P2P Energy Marketplace

Odpowiedź na wyzwania transformacji energetycznej

# Problemy & Wyzwania



Wysokie ceny energii oraz  
bilansowania



Trudności ze sprzedażą  
nadwyżki energetycznej



Niekorzystne warunki dla  
prosumentów



Rosnące zapotrzebowanie  
na zieloną energię

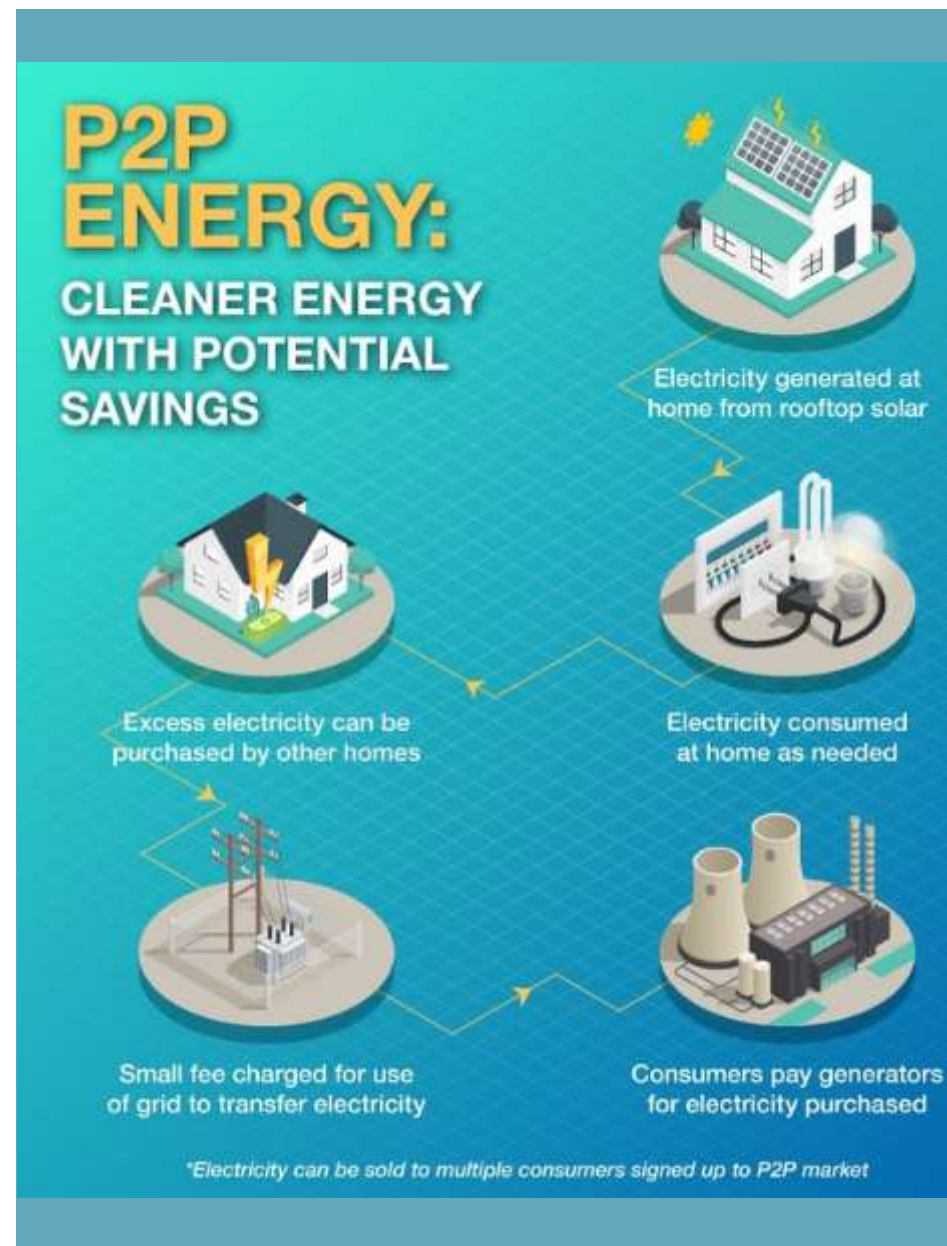
Konsumenci potrzebują więcej dogodnych finansowo źródeł energii, a producenci poszukują nowych rynków zbytu



# Nasze Rozwiązanie

Platforma PERUN łączy kupujących i sprzedających energię wszelkiej wielkości

- Wysoce zautomatyzowany handel energią w ramach inteligentnych umów zakupu energii
- Zautomatyzowany obieg dokumentów oraz asystent AI
- Autorski algorytm rozliczania aukcji maksymalizujący ilość sprzedanej energii



# Dlaczego Teraz?

- **Dyrektywa RED II**

Zobowiązuje państwa członkowskie UE do wdrożenia partnerskiego handlu energią

- **Potencjał wzrostu**

Sektor energii odnawialnej rośnie w Polsce o 41% rok do roku, istnieje ~1,2 mln prosumenckich instalacji fotowoltaicznych

- **Szeroka gama odbiorców i dostawców**

Ogromna baza potencjalnych użytkowników różnej wielkości ze względu na rosnące zapotrzebowanie na zieloną energię

- **Innowacje technologiczne i prawne**

Nasz produkt idealnie pasuje do magazynów energii, klastrów energii, spółdzielni energetycznych i wirtualnych prosumentów

# Propozycja Wartości

## Dla Kupujących

- + Niższe ceny energii
- + Zwiększona dostępność do prosumentów
- + Wzmocniona pozycja negocjacyjna
- + Dywersyfikacja dostaw
- + Zwiększone użytkowanie zielonej energii

## Dla Sprzedających

- + Dodatkowe źródła przychodu
- + Zautomatyzowany proces sprzedaży
- + Zmniejszenie marnowania energii
- + Brak pośredników

# Model biznesowy

Perun pobiera prowizję w wysokości 2%  
od każdej transakcji zawartej na  
platformie

# Przykład Biznesowy

- 70k PLN - Cena energii kupowanej przez piekarnię od spółki handlowej
- 52k PLN - Szacowana średnia cena energii zakupionej za pośrednictwem Peruna
- 18k PLN - Szacowane roczne oszczędności piekarnii
- 1.04k PLN - Prowizja Peruna (52k PLN x 2%)
- 11k - Estymowana liczba piekarnii w Polsce
- ~1.1M PLN (~270k USD) - Roczne przychody wyłącznie z sektora piekarniczego w Polsce przy założeniu 10% penetracji rynku

# Pozytywny Wpływ

1 Sprawiedliwy udział w zyskach z transformacji energetycznej

2 Niższe koszty energii pobudzają gospodarkę

3 Wzmocnienie lokalnych społeczności

4 Szybszy rozwój energii odnawialnej

5 Odciążenie sieci energetycznej i wzmocnienie bezpieczeństwa narodowego





# Konkurencja

Challengers

Leaders



**Perun**

Wysoce  
zautomatyzowany,  
łatwo dostępny

Solshare

Reo

Picclo

Rinno  
Power

TGE

Niche Players

Visionaries

# Roadmapa

Q1 2024

Budowa platformy MVP dla handlu energią

Q3 2024

Przeprowadzenie intensywnej kampanii marketingowej

Q3 2025

Ekspansja do nowych państw

Q2 2024

Uruchomienie ogólnokrajowego programu pilotażowego

Q4 2024

Zdobycie 1k użytkowników

Q4 2025

Pozyskanie finansowania serii A

# Potrzeby Finansowe

1

Tworzenie aplikacji mobilnych i chmurowych

2

Wsparcie w zakresie wdrażania i usługi obsługi klienta

3

Ogólnokrajowa kampania marketingowa

4

Ekspansja na nowe rynki i do nowych krajów

# Nasz Zespół

Założyciele z doświadczeniem w inżynierii zaawansowanych technologii, cyberbezpieczeństwie, doradztwie strategicznym, prawie korporacyjnym i energetyce, wspierani przez 12 ekspertów IT

## Jakub Ciborowski

CEO

Inżynier i ekspert w dziedzinie metod ilościowych  
Specjalizuje się w systemach decyzyjnych opartych na chmurze

## Adam Kasprzak

CTO

Inżynier IT i specjalista ds. cyberbezpieczeństwa  
Wykładowca akademicki

## Maciej Furmanek

CFO

Prawnik i finansista  
Doradzał przy projektach energetycznych i infrastrukturalnych

## Michał Czykierda

COO

Prawnik i doradca polityczny w organizacjach międzynarodowych  
Doradzał polskiemu Unicornowi



Skontaktuj się bezpośrednio z nami  
pod adresem [contact@perun.app](mailto:contact@perun.app)

